

• TROIS QUESTIONS À

« Une superbe année pour l'automobile »



Jean-Pierre Marlier, président de OneToo

**Après deux années difficiles, votre chiffre d'affaires est remonté en 2010. Une tendance confirmée ?**

Oui, et les choses sont même allées au delà de nos prévisions en 2011. Nous allons clôturer notre chiffre

d'affaires à plus de 6 millions d'euros. C'est une superbe année pour nous, comme pour d'autres industriels. Dans le secteur de l'automobile, toutes les dépenses qui étaient jusqu'alors gelées ont été débloquées. Il y a eu de nouveaux projets, l'électrique ou l'hybride, qui ont nécessité de nouveaux outils. En 2012, les investissements prévus dans le secteur vont encore se concrétiser. Le marché mondial est en croissance.

**Vous souhaitez aller plus loin et vous ouvrir sur de nouveaux secteurs, comme celui de l'aéronautique...**

On s'est finalement rendu compte qu'il n'y avait pas vraiment de différences entre un mécanicien automobile ou aéronautique. Il s'agit juste de codes et de mots qu'il nous faut encore appréhender. Nous allons participer à notre 3e salon du Bourget et nous avons déjà eu une commande de Dassault. Nous venons aussi d'entamer des discussions avec Airbus. Et on ne va pas s'arrêter là. Nous travaillons également depuis peu avec Alstom pour le ferroviaire... On pense même à aller voir du côté du maritime !

**Où en est votre rapprochement avec Contact Azur (One Too a pris 50% du capital du fabricant de faisceaux électriques, basé à Nice) entamé en janvier ?**

Mise en difficulté par les effets de la crise, l'entreprise est en plein renouveau. Nous sommes en train de la restructurer. Il faut la réadapter au marché et reconquérir de nouveaux clients.

Propos recueillis par Fabien Binacchi

Contact : 04 92 12 04 80