

## CAP INDUS : L'exemple de One-Too et UNIC pour une collaboration durable entre PMI

**La démarche vise à développer les courants d'affaire et la sous-traitance entre prescripteurs et fournisseurs du tissu économique azuréen, en mettant notamment en lumière les bonnes pratiques de plusieurs acteurs industriels locaux.**



Les donneurs d'ordres, dans l'industrie, ne sont pas seulement les grands groupes. Les PMI animent aussi la sous-traitance locale et représentent des éléments essentiels d'un écosystème industriel régional. C'est l'un des crédos de la démarche [Cap Indus](#) lancée dans les Alpes- Maritimes par la [CCI Nice Côte d'Azur](#) et l'[APPIM \(Association des Partenaires pour la Promotion Industrielle Méditerranée\)](#), pour engager prestataires et donneurs d'ordre régionaux dans un véritable mouvement de coopération locale.

Ainsi, en fin d'année dernière, le second rendez-vous Cap Indus, qui s'est tenu sur la zone industrielle de Carros, a réuni les sous-traitants et partenaires industriels azuréens autour de deux fleurons de l'industrie départementale: [UNIC, fabricant de machines à café professionnelles basée à Carros](#) et [One-Too, concepteur-manufacturier de solutions pour toutes les industries du transport, installée à Saint-Jeannet](#).

### Renforcer son réseau de fournisseur

"One-Too a une grosse activité d'assemblage et sous-traite donc beaucoup, explique [Michelle Cimelli, directrice générale](#). En 2011, nous avons ainsi réalisé 3,5 millions d'euros d'achats dont 50 % (soit 1,75 millions) dans les Alpes- Maritimes, tandis que 80 % de nos achats sont réalisés en France. Pour nous, quatre axes sont importants: des stocks minimum; des prix pour les grandes séries et les petites séries; les délais de livraison; et enfin, l'implication dès la conception. Cette réunion nous a permis aussi de détailler notre processus d'achat auprès du tissu industriel régional et de définir des axes de progrès. Car dans Cap Indus, l'idée est aussi de faire progresser les fournisseurs régionaux en développant les contacts entre PMI elles-mêmes. Et ça marche très bien! Nous avons pu nouer d'excellents contacts pour compléter notre réseau de fournisseurs, notamment en mécanique générale, en décolletage ou encore en moulage et fonderie".

### Même scénario, sur des volumes encore plus importants, pour Unic à Carros

L'entreprise pilotée par Jean-Pierre Levi est d'autant plus intéressée par la sous-traitance régionale qu'elle vient d'obtenir la [labellisation "Origine France Garantie"](#) pour ses trois principales gammes de machines. Pour l'obtenir, il a fallu montrer qu'au minimum 50 % du prix de revient unitaire des machines est acquis en France, et que leurs caractéristiques essentielles trouvent, elles aussi, leur origine sur le sol français. Chez Unic, au coeur des machines à café, les chaudières, le châssis, la carrosserie sont entièrement conçus et réalisés au sein de l'usine d'Unic. Là aussi, une sous-traitance de proximité de haut niveau est essentielle. C'est pourquoi Unic joue pleinement la carte de Cap Indus.

### Plus facile de parler entre PME-PMI?

"Nous aussi, la démarche nous intéresse particulièrement, estime l'un des participants à la réunion, [Arnaud Vanden Borre, Directeur associé d'Automatique et d'Industrie](#). Basée à Grenoble et Nice la PMI créée en 1985 est spécialiste du développement et de la mise en oeuvre d'applications automatisées pour la gestion technique de bâtiments, les process industriels et les automatismes des infrastructures aéroportuaires. «Quand vous êtes petits, il est toujours difficile de travailler pour de grands groupes car le référencement de leurs sous-traitants se fait au niveau national. En revanche, les portes sont plus ouvertes avec les PME-PMI, qui sont également des donneurs d'ordre intéressants." Cette ouverture vers les entreprises de taille moyenne voire petite, Cap Indus la poursuivra. Si en décembre dernier, le troisième rendez-vous était avec Schneider à Carros, en avril, retour chez une autre belle PME azuréenne : la grasseoise Areco (60 collaborateurs, 6 millions de C.A en 2012), qui s'est imposée comme leader européen sur le marché de la nébulisation pour l'industrie et la distribution alimentaire.

En savoir plus :

Pole Industrie-Innovation CCI Nice Côte d'Azur - Tél. 0 800 422 222

[www.appim.com](http://www.appim.com)